



Grossistpriser i bredbåndsnett III: Google Gemini AI

# Grossistprisene til Lyse skaper ingen vårflom

De som hadde håpet på en kraftig prisnedgang på sluttbrukerpriser i fibermarkedet vil bli skuffet over Lyses utspill om grossistpriser i Sør-Rogaland. De er på

# samme nivå som Telenor VULA og på mange hastigheter litt høyere.



ARNE JORAMO  
FAGREDAKTØR

PUBLISERT 04.02.2026 - 07:54

SIST OPPDATERT 04.02.2026 - 08:45

Tirsdag brakte vi en [løs beregning av Lyses grossistpriser](#). Nå har vi fått mere kjøtt på beinet og de første reaksjonene. Vi kan nå bringe en oppstilling av Telenors priser på VULA sammenlignet med Lyses foreløpig prisutspill.

Den viser at på de fleste hastigheter er Lyses grossistpris en til tolv prosent høyere enn Telenors. Bare på en hastighet er Lyse lavere. Telenor har også flere valgmuligheter hva hastighet angår.

Prisutspillet til Lyse gir en pekepinn, men her spiller også flere faktorer inn i den totale utgiften for en tilbyder som skal leie nett. Antall tilknytningspunkter og prisen på tilknytning og kostnadene for linje inn til hvert punkt vil veie tungt.

## Grossistpriser Telenor VULA <-> Lyse Tele

Pris per måned per oppkoblet sluttkunde i Sør-Rogaland. Kroner eks. mva.

Hastighet	Telenor VULA	Lyse Fiber	Forskjell	I prosent
75	383			
100	410			
150	424	432	8	2%
200	435			
250	446	479	33	7%
300	450			
350	455			
500	468	526	58	12%
600	504			
750	557	550	-7	-1%
1 000	602	667	65	11%

Tabell: Telecom Revy/SØ • Kilde: Operatørene • Laget med [Datawrapper](#)

*FLERE VALG: Tabellen viser at foreløpig vil også Telenor gi flere valgmuligheter med hensyn til hastighet.*

## **Grossistprisen kan variere geografisk**

Vi har spurt Jon Ivar Kroken, divisjonsdirektør wholesale og regulatorisk i Lyse om grossistprisen vil være den samme i andre geografiske områder og andre nett.

– Vi kommer til å bruke pris-minus-metodikken i andre geografiske områder som skal åpnes på et senere tidspunkt. Vi har ikke gjort nok kartlegging/analyse av de andre områdene for å si noe om selve prisene der nå, svarer Kroken.

***– Det kan se ut som Lyses priser overveiende er noen prosent høyere enn Telenor VULAs priser. Anser dere det som konkurransedyktige priser?***

– Ja, våre priser er konkurransedyktige. Vårt nett er bygget for stor fart og gode brukeropplevelser. Det er et høykvalitets fibernett som tilgangskjøpere får tilgang til. Videre har vi få tilgangspunkter i nettet, noe som betyr at tilgangskjøpere har relativt lave transportkostnader for å koble seg til.

Han opplyser at definisjonen av Sør-Rogaland omfatter følgende kommuner – de fleste folkerike kommunene i fylket unntatt Haugesund:

- Stavanger kommune
- Sandnes kommune
- Gjesdal kommune
- Time kommune
- Hå kommune
- Sola kommune
- Randaberg kommune
- Kvitsøy kommune
- Strand kommune
- Hjelmeland kommune

Kroken tilføyer at dekningsen varierer per kommune, men er generelt høy. Lyse har totalt drøye 100 000 kunder i Rogaland. Fylket er det eneste der Altibox er største operatør, ifølge Nkoms markedsoversikt.

## **Behersket skuffelse**



*” Det er lavmargin å drive som tjenesteleverandør.*

**Trond Bjorøy Larsen, NextGenTel**

Vi har også spurt den som har størst erfaring med å leie nett, Trond Bjorøy Larsen i NextGenTel om noen kommentarer. Han bekrefter at VULA-prisene vi oppgir over er korrekte og at volumbaserte grossistpriser ikke praktiseres.

Lyses priser gjelder Sør-Rogaland. De andre netteierne som også skal åpne nettene sine har enda ikke publisert prisene.

***– Lyses melding gjelder bare sør i Rogaland? Hvis du skulle satse der ser det vel ut som du ville satse via VULA, men med Lyse ville du kanskje nå flere?***

– Vi er allerede tilstede på VULA i dette området, men vi vil nok koble oss på Fiberhub noen steder, men fortsatt er det altfor lite opplysninger. Blant annet ser det ikke ut som det er utviklet en effektiv, kundesvennlig bytt ISP-prosess. Vi trenger mer info fra netteierne før vi kan konkludere her.

– *Hva har tilgangspunkter og priser på Bitstream NNI for linjen inn til tilknytningspunkt 2000 kroner (bitstream 10 GB NNI) å si?*

– Det har selvsagt noe å si for lønnsomheten. Det er lavmargin å drive som tjenesteleverandør. Hvis vi skulle selge med disse prisene vil vi ha en margin i underkant av 30 prosent - med dagens listepriiser. Vi har signalisert til Nkom at man burde tilstrebe at en middels priset tjenesteleverandør bør ha en margin på cirka 35 prosent.

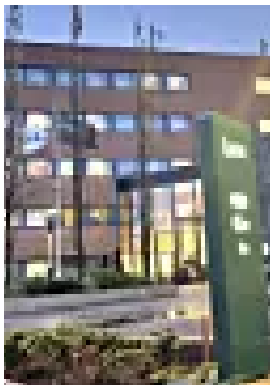
– *Hva reagerer du mest på?*

– Totalt sett selvsagt skuffet over prisnivået, men betydelig mer skeptisk til at de har et så smalt produktspekter. Det skrev jeg om i [et debattinnlegg](#) og vi vet Fiberhub kan tilby inntil 20 produkter, altså hele fiberens kapasitet. Det er like viktig for oss som at man eventuelt slenger et kjøttbein til utsultede tjenesteleverandører, sier en åpenbart sulten Bjørøy Larsen.

Som Larsen poengterer, er dette prisutspillet bare en indikasjon på prisnivået. Før sommeren vil vi både få flere områder og mer info om det store prisbildet og kanskje Telenors og Nkoms reaksjoner.

En annen faktor som på lengre sikt vil vise seg er om konkurransen som kommer på grossistprisene vil presse sluttbrukerprisene vesentlig ned, slik myndighetene har ønsket med åpning av nettene. Og selvsagt hvilke verdikjeder tjenester de ulike operatørene vil tilby etter hvert.

## LES OGSÅ:



### **Lyses stille lansering av grossistpriser**

Lyse som netteier i Sør-Rogaland har gått ut med de foreløpige grossistprisene sine. Grossistprisen per kunde per måned for en norsk snitthastighet – 250/300 Gbps - vil bli på 479 kroner.

🕒 *2 dager siden*

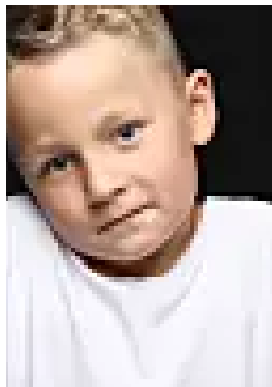


## **Prisvekst på bredbånd både i Norge og Sverige**

Bredbåndsprisene i Sverige steg med om lag 6 prosent i 2025.

Halvårstallene vi har for Norge tyder på omtrent samme prisvekst i Norge. På bredbånd samlet for alle teknologier var prisveksten i Norge på 2,4 prosent i første halvår i fjor.

🕒 *2 dager siden*



## **Nå må ARPU moderniseres eller skrotes**

Det er på tide å intensivere prisoveråkningen i telemarkedet. De målestokker vi har er for dårlige. Her må både Nkom og operatørene skjerpe seg. Uten omforente kundetall i ulike kategorier blir ARPU feilaktig. Det blir den

også om noen inkluderer verdiøkende tjenester og andre ikke.

☺ *8 dager siden*



## **100-lappen billigere er for optimistisk**

Hva må til for at myndighetene skal kunne slå seg på brystet med betydelig redusert prisnivå på fiberbredbånd? Jeg vil anta det må såpass til som en hundrelapp i måneden eller i snitt 23 prosent. Det tror jeg ikke vil skje.

☺ *20 dager siden*

Ansvarlig redaktør: Henning Meese Redaktør: Stig Øyvann mobil: 41 50 90 91. Epost: stig@telecomrevy.no Postadresse: Pb 171 Sentrum, 0102 Oslo © Copyright telecomrevy.no 2011. All rights reserved. Telecom Revy utgis av Computer Communications AS Kopiering eller videresending av innhold fra dette nettstedet er kun tillatt etter skriftlig avtale med [www.telecomrevy.no](http://www.telecomrevy.no)

- [Om Telecom Revy](#) [Abonnér](#) [Kontakt oss](#) [Annonsering](#) [©](#) [Vilkår for bruk](#)